

新消息

中国

转让定价

企业所得税法于2007年3月通过, 自2008年1月1日起施行。在转让定价方面, 第6章有关特别纳税调整中指出:

- (1) 企业与其关联方之间的业务往来, 包括在无形资产和劳务成本方面, 可以有成本分摊安排。
- (2) 预约定价协议安排方面, 企业可以向税务机关提出、协商和确认与其关联方之间业务往来的定价原则和计算方法。
- (3) 税务机关有权按照合理方法调整不具有合理商业目的安排下的应纳税收入。
- (4) 不接受债权性投资与权益性投资的比例超过规定标准而发生的利息支出。

详细条例可浏览 中央政府法则网页 : <http://www.gov.cn/flfg/fl.htm>

香港

税务局于2007年8月发出经修订后的释义及执行指引第5号, 反映2004年税务立法中, 扩阔了「研究和开发」支出在税务上的扣减, 亦配合一般会计准则中关于「研究」和「开发」的活动的定义。

国际

新的亚洲域名 .asia

你的公司现在可以考虑一个以 [.asia](http://www.dotasia.org) 为网址, 象征在亚太地区的业务。亚洲域名将于2007年10月9日, 为政府和有关机构、持有商标的机构和亚洲区内的公司优先注册。

详细可浏览 DotAsia Organisation 网站 : <http://www.dotasia.org>

欢迎浏览我们的网站:

<http://www.darehabere.com>

本期内容

| | |
|------------|---|
| 税务事宜 | 1 |
| 双赢的商务谈判 | 2 |
| 生活/平衡:世界之巅 | 3 |
| 商业合约技巧 | 3 |
| 备忘录 | 4 |

欢迎提出您感兴趣的话题, 并发送至下列电邮地址:

info@darehabere.com

我们会尽可能在未来的通讯和出版刊物, 加入相关的话题。

税务事宜

近期针对逃税行为的起诉和判刑

切勿误解金钱赔偿和付罚款, 便可以了结税务调查。税务局会视乎每一个案的情况, 决定是否以刑事方式, 起诉被认是逃税的人仕, 藉此收宣传和警戒果效。

本月3日, 一名业主将名下物业, 分拆为两个铺位出租, 但只呈报其中一间铺的租金收入, 涉及少征收税款约为40万。该名业主被法院判入狱4个月, 缓刑2年, 及罚款约一百万, 相等于逃税金额约270%。

本年8月2日, 一名计算机系统分析员, 在报税时, 刻意地遗漏由他管理的合伙经营业务的大部分服务收入。被法院判处7个月的刑期, 缓刑3年, 并被罚款54万元, 约200%所逃避的税款。

(第2页续)



博斯普顾问有限公司 专门提供税务、企业交易分析及咨询、诉讼支持、风险评估和商业咨询服务。

“判缓刑并不是
惩罚的底线”

(续第 1 页)

在刑事起诉和被定罪下，判缓刑并不是惩罚的底线。本年7月3日，一名公司董事，使用两种类型的销售发票，以减低公司收入，及使用虚假的购货和费用发票。被判处入狱两年，没有缓刑。根据税务局公布，这是在逃税案件中，被判最长的刑期。

常见问题：

- (1) 如果被认为是逃税，一般是什么刑罚？
- (2) 在什么情况下，税务局会提出刑事起诉？
- (3) 如何应付税务调查？

关于上述的问题，请浏览我们的网页：http://darehabere.com/dhs/sts/dhs_ts_in.html

双赢的商务谈判

处理和面对冲突，并不是一件容易的工作。加上人为因素的冲突或争端，更是无可避免。

其实，每一个商务谈判，都涉及不同程度的冲突，每个参与者，均有自己要照顾的利益。即使在商讨一个简单的买卖协议，卖方旨在取得一个较高的价格，在此同时，买方关注付出价格和质量的对比，再通过人为因素的影响，可以把问题和其它元素复杂地结合在一起。

要有效的处理冲突或纠纷，我们应该明白冲突和纠纷的情况，只是引发需要谈判的因素。谈判利于信息交流，决策过程的启动者，为每个参与者追求不同喜好。

原则性谈判(Principled Negotiation)，是被公认为最有效和最方便的谈判方法。主要有以下四个要素：

- 1. 先分拆出人事的问题(不是处理)
对人事保持软性，使你能保持一个良好的沟通渠道、拥有较高的信任和有可靠性的环境。良好的工作关系，总会带来更好的结果。



鉴定人的问题，而不是立场。

(第4页续)

我们提供的服务，包括：

税务服务

- 核算及覆审
- 策划及审核
- 税务调查和纠纷问题
- 定价策略和转让定价
- 国际税务

商业交易分析及顾问

- 业务合并、收购及分拆
- 业务分析及评估
- 审慎调查
- 法证会计、专家证人
- 诉讼及争议支持

企业商业服务

- 成立公司及业务拓展
- 公司秘书服务
- 会计及审计工作
- 业务监控及风险评估
- 财务管理及咨询

“集中利益，而不是立场”
“逻辑本身并不能影响别人的意欲，但个人的实际需要、优先成本和限制，可以鼓励他作出承诺”

生活 / 平衡

世界之巅：阿拉斯加的巴洛（一）

（此文章由杨松光先生撰写，一位热衷于发掘新旅行景点的旅行者）全球变暖一直是我们身边的热门话题。如果你有兴趣探究变暖的前线事实，可考虑前往阿拉斯加的巴洛。

为什么我们称它是“世界之巅”？巴洛位于美国及北美大洲陆，是最接近北极点而人口又最稠密的居住地区（2000年：约4,600人；2006年：约4,000人）。它是地球最北端的城市，面对北冰洋，距北极圈只有530公里（约350英里）。

从6月下旬至8月上旬，是最适合到访的季节。平均温度约为-5度至10度。由5月10日至8月2日，你可以体验“午夜太阳”。在这84天内，只有日出，没有日落。

最常见到阿拉斯加地区的旅行方式，是循陆上路线或乘坐邮轮到达。但是，巴洛是不能从任何公路干线进入，也没有邮轮靠近。它并不孤独，你可以由阿拉斯加的费尔班克(Fairbanks)或安克拉治(Anchorage)轻易乘航班前往(多数是阿拉斯加航空的波音737飞机)。之后：

1. 你可以飞越北极圈到古老的爱斯基摩人村庄。不要忘记领取一份北极圈证书。
2. 发掘第一手关于北极地区沿岸人民的生活方式，包括猎鲸 … … … （未完待续）。



南北极距离路标和鲸鱼骨是巴洛的特色。

商业交易支持

商业合约技巧：主动语态和被动语态的应用（注意：此中文版是译本，请阅览英文版的原文字句。）

很多时候，在简单和快速的商务洽谈中，我们会自己起草简单的合同条款。句子使用主动语态，通常更为简洁及容易明白，因为它能够明确地表示，行动者需要给行动对象作出什么样的行动。试比较下面的例子：

- (1) “买方会支付货款给卖方”。
- (2) “货款会由买方支付给卖方”。

在(1)，买方是支付交易的行动者，行动是“付出货款”。在(2)，买方已不再是句子的重点，货款却成为主要项目。

提示：这并不等于说我们应该在合同条款上，使用主动语态而非被动语态。在某些情况下，被动语态亦可能是一个很好的选择，它可以带出某个主体的重要，甚至粉饰事项或软化坏消息。

本通讯的文章和资料，由以下人仕提供：

王浩联先生 博斯普顾问有限公司 高级顾问 他是美国执业会计师；美国会计师公会会员；美国管理会计及财务管理会计师；香港会计师公会资深会员；及拥有香港特别行政区高等法院大律师资历。曾经在跨国公司和财务机构任职，有丰富的会计和业务管理经验，并曾在法律界执业多年，先后为多间大学、专业团体和香港特别行政区政府公务员的培训课程担任讲者，出版有法律和会计课题的著作。

张洁玉小姐 智宏会计师行 合伙人 她拥有国际会计硕士资历，是香港会计师公会资深会员及英格兰和威尔士特许会计师公会会员。曾先后在两所跨国会计师事务所任职及取得会计师资历，并在上市公司集团任职，直至私人执业。对于处理各种业务及多样的企业和机构，均有丰富的会计、审计和税务经验，包括上市公司，中小型企业，非牟利团体和慈善机构。

博斯普顾问有限公司

香港湾仔轩尼诗道48-62号，
上海实业大厦12楼1201室。

电话 (852) 2110 6989

传真 (852) 2549 4866

电子邮件 info@darehabere.com

欢迎浏览我们的网站：

<http://www.darehabere.com>

这通讯是由：



博斯普顾问有限公司

税务 · 企业咨询 · 财务调查

及



ARA & ASSOCIATES
CERTIFIED PUBLIC ACCOUNTANTS

智宏會計師行

联合出版。

信任 · 价值 · 承诺

(续第2页)

2. 集中利益，而不是立场
探索各方所追求的利益，避免设定任何数字底线。强调原则或立场，只会摧毁已建立的信任和可靠关系。大多数人都愿意付出更高的代价来维护自己未来利益。
3. 发掘不同的方案，以供选择
多方面开发更多的方案，并不意味着你必须立即选择。相反，你可以透过开发更多方案的过程，了解更多关于可接受的条件和相关的利益。
4. 在整个过程中，使用客观的标准
尝试从不同问题上推敲原则，维持对事件作出推理是保持客观的最佳方法。逻辑本身并不能影响别人的意愿，但个人的实际需要、优先成本和限制，可以鼓励他作出承诺。

谈判正是要分析能影响参与者行为的元素，把冲突的事情转化成满意的决定。

当你正要准备应付协商会议时，可以考虑把上述因素，先行列出，看看能否改变会议中的对抗性，并取得较为理想的结果。

你可以前往我们出版刊物的网页下载：[谈判技巧一览表](#)。

网址：http://darehabere.com/dhs/skc/dhs_kc_ps.html

如果想收到未来的通讯和出版刊物，可以发送电邮给我们，或到我们的信息中心网页登记，并填写你的联络资料：

http://darehabere.com/dhs/skc/dhs_kc.html

备忘录

2007年7月13日 2007年雇佣(修订)条例生效: 雇员法定权益，例如假日、年假、产假的薪酬；疾病津贴；代通知金；年终酬金，须以在过去12个月内所赚取的平均工资为计算基础。

2007年10月2日 个别人士报税表: 有委托税务代表的独资经营业务提交报税表的最后期限。

2007年10月31日 利得税报税表: 公司本年度属亏损，而会计年结日为3月31日，须于此日期前作出延期报税申请。

2007年11月15日 利得税报税表: 公司会计年结日为3月31日的报税最后提交期限。

注意：你的个人入息课税或薪俸税单是否有2006 - 07年度50%或上限为15,000元的宽免。赚取租金收入或营业利润的人士，可以透过申请个人入息课税来享有这项的宽减。

本刊物只是对于某些有兴趣和相关课题作出简要的介绍，它并不构成任何会计、财务、法律或投资上的专业意见。如果你想有更深入的信息，请与我们联系，或在对应课题上采取行动前，寻求相关的专业意见。博斯普顾问有限公司和智宏会计师行为独立产权及经营。

版权© 2007 博斯普顾问有限公司 及 智宏会计师行。