

新消息

中國

轉讓定價

企業所得稅法於2007年3月通過，自2008年1月1日起施行。在轉讓定價方面，第6章有關特別納稅調整中指出：

- (1) 企業與其關聯方之間的業務往來，包括在無形資產和勞務成本方面，可以有成本分攤安排。
- (2) 預約定價協議安排方面，企業可以向稅務機關提出、協商和確認與其關聯方之間業務往來的定價原則和計算方法。
- (3) 稅務機關有權按照合理方法調整不具有合理商業目的安排下的應納稅收入。
- (4) 不接受債權性投資與權益性投資的比例超過規定標準而發生的利息支出。

詳細條例可瀏覽 中央政府法則網頁：<http://www.gov.cn/flfg/fl.htm>

香港

稅務局於2007年8月發出經修訂後的釋義及執行指引第5號，反映2004年稅務立法中，擴闊了「研究和開發」支出在稅務上的扣減，亦配合一般會計準則中關於「研究」和「開發」的活動的定義。

國際

新的亞洲域名 .asia

你的公司現在可以考慮一個以 .asia 為網址，象徵在亞太地區的業務。亞洲域名將於2007年10月9日，為政府和有關機構、持有商標的機構和亞洲區內的公司優先註冊。

詳細可瀏覽 DotAsia Organisation 網站：<http://www.dotasia.org>

歡迎瀏覽我們的網站：

<http://www.darehabere.com>

本期內容

稅務事宜	1
雙贏的商務談判	2
生活/平衡：世界之巔	3
商業合約技巧	3
備忘錄	4

歡迎提出您感興趣的話題，並發送至下列電郵地址：info@darehabere.com

我們會儘可能在未來的通訊和出版刊物，加入相關的話題。

稅務事宜

近期針對逃稅行為的起訴和判刑

切勿誤解金錢賠償和付罰款，便可以了結稅務調查。稅務局會視乎每一個案的情況，決定是否以刑事方式，起訴被認是逃稅的人仕，藉此收宣傳和警誡果效。

本月3日，一名業主將名下物業，分拆為兩個舖位出租，但只呈報其中一間舖的租金收入，涉及少徵收稅款約為40萬。該名業主被法院判入獄4個月，緩刑2年，及罰款約一佰萬，相等於逃稅金額約270%。

本年8月2日，一名電腦系統分析員，在報稅時，刻意地遺漏由他管理的合夥經營業務的大部分服務收入。被法院判處7個月的刑期，緩刑3年，並被罰款54萬元，約200%所逃避的稅款。

(第2頁續)

博斯普顧問有限公司 專門提供稅務、企業交易分析及諮詢、訴訟支援、風險評估和商業諮詢服務。

“判緩刑並不是懲罰的底線”

(續第1頁)

在刑事起訴和被定罪下，判緩刑並不是懲罰的底線。本年7月3日，一名公司董事，使用兩種類型的銷售發票，以減低公司收入，及使用虛假的購貨和費用發票。被判處入獄兩年，沒有緩刑。根據稅務局公佈，這是在逃稅案件中，被判最長的刑期。

常見問題：

- (1) 如果被認為是逃稅，一般是什麼刑罰？
- (2) 在什麼情況下，稅務局會提出刑事起訴？
- (3) 如何應付稅務調查？

關於上述的問題，請瀏覽我們的網頁: http://darehabere.com/dht/tts/dht_ts_in.html

雙贏的商務談判

處理和面對衝突，並不是一件容易的工作。加上人為因素的衝突或爭端，更是無可避免。

其實，每一個商務談判，都涉及不同程度的衝突，每個參與者，均有自己要照顧的利益。即使在商討一個簡單的買賣協議，賣方旨在取得一個較高的價格，在此同時，買方關注付出價格和質量的對比，再通過人為因素的影響，可以把問題和其他元素複雜地結合一起。

要有效的處理衝突或糾紛，我們應該明白衝突和糾紛的情況，只是引發需要談判的因素。談判利於信息交流，決策過程的啟動者，為每個參與者追求不同喜好。

原則性談判(Principled Negotiation)，是被公認為最有效和最方便的談判方法。主要有以下四個要素：

- 1. 先分拆出人事的問題(不是處理)
對人事保持軟性，使你能保持一個良好的溝通渠道、擁有較高的信任和有可靠性的環境。良好的工作關係，總會帶來更好的結果。



鑑定人的問題，而不是立場。

(第4頁續)

我們提供的服務，包括：

稅務服務

- 核算及覆審
- 策劃及審核
- 稅務調查和糾紛問題
- 定價策略和轉讓定價
- 國際稅務

商業交易分析及顧問

- 業務合併、收購及分拆
- 業務分析及評估
- 審慎調查
- 法證會計、專家證人
- 訴訟及爭議支援

企業商業服務

- 成立公司及業務拓展
- 公司秘書服務
- 會計及審計工作
- 業務監控及風險評估
- 財務管理及諮詢

“集中利益，而不是立場”

“邏輯本身並不能影響別人的意慾，但個人的實際需要、優先成本和限制，可以鼓勵他作出承諾”

生活/平衡

世界之巔: 阿拉斯加的巴羅 (一)

(此文章由楊松光先生撰寫，一位熱衷於發掘新旅行景點的旅行者)

全球變暖一直是我們身邊的熱門話題。如果你有興趣探究變暖的前線事實，可考慮前往阿拉斯加的巴羅。

為什麼我們稱它是"世界之巔"？巴羅位於美國及北美大洲陸，是最接近北極點而人口又最稠密的居住地區(2000年:約4,600人; 2006年:約4,000人)。它是地球最北端的城市，面對北冰洋，距北極圈只有530公里(約350英哩)。

從6月下旬至8月上旬，是最適合到訪的季節。平均溫度約為-5度至10度。由5月10日至8月2日，你可以體驗"午夜太陽"。在這84天內，只有日出，沒有日落。

最常見到阿拉斯加地區的旅行方式，是循陸上路線或乘坐郵輪到達。但是，巴羅是不能從任何公路幹線進入，也沒有郵輪靠近。它並不孤獨，你可以由阿拉斯加的費爾班克(Fairbanks)或安克拉治(Anchorage)輕易乘航班前往(多數是阿拉斯加航空的波音737飛機)。之後:

1. 你可以飛越北極圈到古老的愛斯基摩人村莊。不要忘記領取一份北極圈證書。
2. 發掘第一手關於北極地區沿岸人民的生活方式，包括獵鯨……(未完待續)。



南北極距離路標和鯨魚骨是巴羅的特色。

商業交易支援

商業合約技巧: 主動語態和被動語態的應用 (注意: 此中文版是譯本，請閱覽英文版的原文字句。)

很多時候，在簡單和快速的商務洽談中，我們會自己起草簡單的合同條款。句子使用主動語態，通常更為簡潔及容易明白，因為它能夠明確地表示，行動者需要給行動對象作出什麼樣的行動。試比較下面的例子：

- (1) "買方會支付貨款給賣方"。
- (2) "貨款會由買方支付給賣方"。

在(1)，買方是支付交易的行動者，行動是"付出貨款"。在(2)，買方已不再是句子的重點，貨款卻成為主要項目。

提示：這並不等於說我們應該在合同條款上，使用主動語態而非被動語態。在某些情況下，被動語態亦可能是一個很好的選擇，它可以帶出某個主體的重要，甚至粉飾事項或軟化壞消息。

本通訊的文章和資料，由以下人仕提供：

王浩聯先生 博斯普顧問有限公司 高級顧問 他是美國執業會計師；美國會計師公會會員；美國管理會計及財務管理會計師；香港會計師公會資深會員；及擁有香港特別行政區高等法院大律師資歷。曾經在跨國公司和財務機構任職，有豐富的會計和業務管理經驗，並曾在法律界執業多年，先後為多間大學、專業團體和香港特別行政區政府公務員的培訓課程擔任講者，出版有法律和會計課題的著作。

張潔玉小姐 智宏會計師行 合夥人 她擁有國際會計碩士資歷，是香港會計師公會資深會員及英格蘭和威爾士特許會計師公會會員。曾先後在兩所跨國會計師事務所任職及取得會計師資歷，並在上市公司集團任職，直至私人執業。對於處理各種業務及各樣的企業和機構，均有豐富的會計、審計和稅務經驗，包括上市公司，中小型企業，非牟利團體和慈善機構。

博斯普顧問有限公司

香港灣仔軒尼詩道48-62號，

上海實業大廈12樓1201室。

電話 (852) 2110 6989

傳真 (852) 2549 4866

電子郵件 info@darehabere.com

歡迎瀏覽我們的網站:

<http://www.darehabere.com>

這通訊是由:



博斯普顧問有限公司

稅務 · 企業諮詢 · 財務調查

及



ARA & ASSOCIATES
CERTIFIED PUBLIC ACCOUNTANTS

智宏會計師行

聯合出版。

信任 · 價值 · 承諾

(續第2頁)

2. 集中利益，而不是立場
探索各方所追求的利益，避免設定任何數字底線。強調原則或立場，只會摧毀已建立的信任和可靠關係。大多數人都願意付出更高的代價來維護自己未來利益。
3. 發掘不同的方案，以供選擇
多方面開發更多的方案，並不意味著你必須立即選擇。相反，你可以透過開發更多方案的過程，了解更多關於可接受的條件和相關的利益。
4. 在整個過程中，使用客觀的標準
嘗試從不同問題上推敲原則，維持對事件作出推理是保持客觀的最佳方法。邏輯本身並不能影響別人的意願，但個人的實際需要、優先成本和限制，可以鼓勵他作出承諾。

談判正是要分析能影響參與者行為的元素，把衝突的事情轉化成滿意的決定。

當你正要準備應付協商會議時，可以考慮把上述因素，先行列出，看看能否改變會議中的對抗性，並取得較為理想的結果。

你可以前往我們出版刊物的網頁下載：[談判技巧一覽表](#)。

網址: http://darehabere.com/dht/tkc/dht_kc_ps.html

如果想收到未來的通訊和出版刊物，可以發送電郵給我們，或到我們的資訊中心網頁登記，並填寫你的聯絡資料:

http://darehabere.com/dht/tkc/dht_kc.html

備忘錄

2007年7月13日 2007年僱傭(修訂)條例生效:僱員法定權益，例如假日、年假、產假的薪酬；疾病津貼；代通知金；年終酬金，須以在過去12個月內所賺取的平均工資為計算基礎。

2007年10月2日 個別人士報稅表:有委托稅務代表的獨資經營業務提交報稅表的最後期限。

2007年10月31日 利得稅報稅表:公司本年度屬虧損，而會計年結日為3月31日，須於此日期前作出延期報稅申請。

2007年11月15日 利得稅報稅表:公司會計年結日為3月31日的報稅最後提交期限。

注意: 你的個人入息課稅或薪俸稅單是否有2006 - 07年度50%或上限為15,000元的寬免。賺取租金收入或營業利潤的人士，可以透過申請個人入息課稅來享有這項的寬減。